



Alternance – Commercial B to B (H/F)

Petit Roseau, basé à Villeurbanne (69) est expert du vrac liquide sur le rayon hygiène et entretien bio.

Dès sa création en septembre 2021, Petit Roseau innove en devenant la première marque européenne à développer un système de consigne de ses contenants !

Petit Roseau = 0 déchet du Producteur 🙌 **Consommateur =** 😊

Depuis, Petit Roseau, ne cesse de se développer. Aujourd'hui, nous avons :

- 🌱 20 produits Nature et Progrès (label le plus strict dans la cosmétique)
- 🌱 5 gammes de produits
- 🌱 3 produits en R & D
- 🌱 50 clients qui nous soutiennent (Epicerie vrac – Magasin bio)
- 🌱 Une superbe innovation qui sort à lancer ensemble #0 déchet

Afin d'accompagner le renouveau de la consigne en France, nous recherchons **un.e commercial.e B to B (H/F)**.

Alors si toi aussi, tu aimes **mettre tes compétences commerciales au service de l'impact**, tu aimes **l'esprit jeune entreprise**, et tu as **le goût du challenge**, rejoins l'aventure Petit Roseau. 😊

1. Participer à l'Enrichissement CRM, trouver de nouveaux leads froids.
2. Développer la stratégie commerciale pour notre nouveau client : les hôtels 3 à 5 étoiles
3. Mettre en place des stratégies d'acquisition multicanaux, dans une logique **test & learn**

Dans ce cadre, tu pourras compter sur nous pour :

- 🎓 Te former sur notre métier et sur notre marché ;
- 🎯 T'apprendre les clés du métier de growth et nos meilleures techniques ;
- 🏆 Te challenger sans cesse, pour que tu progresses ;
- 📈 T'accompagner dans ton évolution au sein de Petit Roseau



Profil recherché :

- Tu aimes être en contact avec les clients et ne crains pas de prendre le téléphone
- Tu es analytique, tu testes, analyses et optimises tes actions,
- Tu es autonome, tu es capable de trouver les solutions par toi-même,
- Tu es curieux, tu lis et tu informes régulièrement sur les sujets Growth hacking, de l'ESS, des produits éco-responsable : Podcast, Blog...,

Compétences recherchées :

- Maitrise les bases du commercial B to B
- Maitrise d'Excel et des métriques
- Tu aimes échanger, dialoguer, et explorer de nouveaux territoires, avec une clientèle digitale ou traditionnelle.
- Un vrai plus si tu as des compétences en Growth Hacking

Qualités recherchées :

- Sociable
- Autonome et Rigoureux
- Persévérant

Modalités :

- Contrat : Alternance
- Temps de travail hebdomadaire : 35 heures
- Période : Début de l'alternance à partir de fin août
- Lieu : A l'incubateur Manufactory la Doua (24 Avenue GASTON BERGER)
 - Etape du recrutement :
 - Entretien téléphonique : 15 min
 - Entretien physique : 1h

Pour candidater envoyez-nous CV + lettre de motivation à mathias.clair@petitroseau.fr